



Importante empresa inmobiliaria con gestión multinacional requiere:

ASESOR COMERCIAL INMOBILIARIO

Misión del cargo: Maximizar la venta de la empresa mediante la captación de nuevas propiedades y la colocación de las mismas.

Funciones:

- Desarrollo de nuevas cuentas, por medio de labor de campo (visitas, llamadas.).
- Creación de nueva cartera de acuerdo a los sectores/territorios asignados.
- Cumplir el objetivo mensual de venta y demás indicadores del área.

Requisitos:

- Personal de ambos sexos, sin límite de edad.
- Manejo de Windows y Office a nivel intermedio.
- Experiencia en colocación de productos intangibles, gestionando en campo.
- Formación deseable en estudios técnico o universitario en Administración, Marketing o áreas afines.
- Habilidades de negociación presencial y no presencial con diferentes tipos de clientes y de diferentes niveles socio culturales.
- Habilidad para el trabajo en equipo y logro de metas.
- Excelente nivel de comunicación, facilidad de palabra y capacidad para establecer diálogo con personas de diversos sectores socio-económicos.

Se ofrece:

- Pago en base a colocaciones.
- Flexibilidad de horarios.
- Capacitación constante.

Importante:

- **NO** se realizará verificación del estado crediticio de los candidatos.

Los candidatos interesados deberán remitir su cv con código **ACI-PI** al correo buscandoemprendedores@remax-regal.com.pe

GERENCIA DE DESARROLLO HUMANO

Programa Bolsa de Trabajo

Av. Joaquín Madrid 200

Teléfono: 612 5555 anexo 276

Horario de atención: De 8:00 a.m. a 5:30 p.m.

Envía tu C.V. a bolsadetrabajo@msb.gob.pe

